

Företaget har vidare utvecklat och internationellt marknadsfört ett sortiment av textiltapeter och har som första företag innoverat varptapeten. Kinnasand har varit banbrytare för exportförsäljning av svensk inredningstextil och företaget har arbetat upp sig till stort internationellt anseende i fackkretsar.

Sven Engdahl har, trots stor daglig arbetsbörda, även haft tid och intresse för andra aktiviteter såsom icke blott hästars ridande och uppfödande, utan av dessas yrkesmässiga transporterande från plats till plats. Han har även under årens lopp byggt upp ett inter-

nationellt kontakt- och distributionsnät och ävenledes ingått avtal, som ingalunda varit begränsade av entydigt tolkande.

Med nöje gives det vitsord, att det alltid varit stimulerande, berikande och sällan tråkigt att samarbeta med Sven Engdahl och då han städse haft gott uppförande, kan han rekommenderas till de flesta uppgifter.

Trots textilkris lämnar Sven Engdahl ifrån sig ett konsoliderat och lönsamt företag, men dock med tillräckligt intressanta och engagerade problem för kvarvarande och tillkommande medarbetare att lösa.

Kinna i juni 1980.

Bengt Gilbert

Hans forts

nisch på marknaden och det kräver en speciell försäljningsteknik. Det finns också likheter i att ca 2/3 ligger på export.

Kinnasandsbladet: Vad har Du för erfarenheter av den textila sidan?

Hans: Jag har egentligen ingen textil bakgrund och därför kommer jag att lägga ner mest tid på den sidan till att börja med.

Kinnasandsbladet: Har Du några idéer om att ändra någonting på Kinnasand.

Hans: Det måste få ta lite tid innan idéerna får komma fram. Sven har skapat ett klimat på företaget som gjort att man blivit duktiga. Det finns en livsnerv här som man måste vara rädd om.

Det är viktigt att veta att vi är mycket beroende av exporten. Det finns inte mycket tillväxt på den svenska marknaden.

Kinnasandsbladet: Hur känner Du för Kinnasand? För personalen och produkterna?

Hans: Jag är tjugad av arbetsmiljön och människorna. Det märks tydligt att det är hög kvalitet på personalen och det skall bli roligt att arbeta här.

Jag är också tjugad av produkterna. Man känner verkligen för alla vackra tapeter och tyger. Designmässigt ligger Kinnasand verkligen i topp och det gäller givetvis att utveckla detta vidare.

Kinnasandsbladet: Vad för en slags chef kommer Du att bli?

Hans: Det finns många tidningsartiklar och böcker om hur en chef skall vara. Jag tror att det viktigaste är att vara sig själv.

Jag kommer kanske att vara lite mer inriktad åt marknadssidan, eftersom det är där jag har mest kunskaper, men kommer naturligtvis också att ta i produktionsproblemen när de uppstår.

Kinnasandsbladet: Vi hälsar Dig välkommen hit och önskar lycka till.

Ekonomisk rapport

Årsbokslut 1979

Hösten blev lika besvärlig som vi räknat med, och att vi klarade 1979 års budgeterade resultat berodde till stor del på en lyckosam vår samt ökade äldrestöd.

Första tertialet 1980

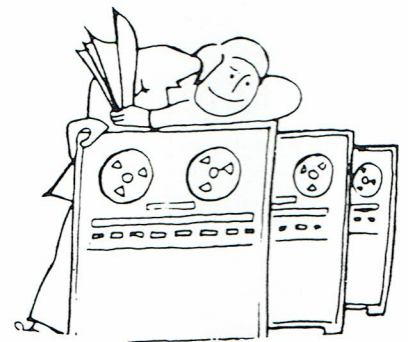
Den lågkonjunktur som påbörjats i Sverige har på ordersidan ej påverkat vår situation i större utsträckning bland annat p g a exportframgångar.

Våra problem är av annan art och rör sig om att få varan producerad: garnbesvär på tapetsidan och igångsättningsbesvär vid start av de nya vävstolarna.

Beträffande garn till tapeterna hoppas vi att efter semestern kunna köpa mera garn. Startproblemen med vävstolarna är till största delen övervunna.

Vi hoppas att hösten skall rätta till det resultat vi nått hitintills i år, vilket ligger under budgeterad nivå.

Björn



Ny dator

Den befintliga terminalanläggningen som idag är kopplad till I-data och Borås-data ersättes under hösten av en egen dataanläggning. Den nya datorn heter IBM-34 och till den kommer att anslutas 5 terminaler, en radskrivare samt en teckenskrivare. 4 av terminalerna kommer att finnas på orderavdelningen och en på ekonomiavdel-

Forts nästa sida