

## Några ord från . . .

Den allmänna marknadsbilden hitintills under 1984 har präglats av viss optimism. Devalveringen har visserligen inte gjort det lättare att sälja i Sverige, men den har fortfarande viss positiv effekt på vår internationella konkurrenskraft, men hotande moln kan ses i horisonten i form av ökande kostnader, det stora statliga budgetunderskottet, ingång i en period av lågkonjunktur etc.

Kinnasands utveckling första halvåret 1984 har varit mycket positiv med ökande försäljning och lönsamhet. Det byggs fortfarande få hus i Sverige och detta medför naturligt att det säljs färre rullar tapeter, men vi har, för att kriga om s.k. marknadsandelar, gått ut med ett mycket offensivt marknadsprogram. Därjämte har vi försäljningsökningar på en hel del exportmarknader.

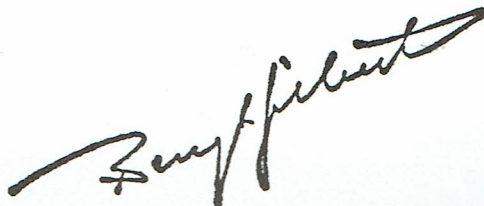
Utvecklingen på textilsidan är mycket positiv såväl i Sverige som på en hel del exportmarknader.

Vi har givetvis första halvåret deltagit i en del viktiga mässor, vi har haft träffar för kunder och arkitekter m.fl., vi har genomfört en del aktiviteter inom ramen för den tillfälliga samarbetsgruppen "3 svenska vävare", vi har också nyligen köpt Textura väveri m.m. Med våra gemensamma ansträngningar

skall Kinnasand fortsätta att gå bra och utvecklas positivt. Vi måste nu "stabilisera" tillbyggnad av färgeri och lab. m.m. Vi skall integrera Textura med vår egen verksamhet och flytta lager, provtillverkning, kontor och vi hälsar *Texturas personal* som övergick till oss hjärtligt välkomna till Kinnasand.

Vi vet alla att vi ständigt måste förbättra oss och ha som ledstjärna att vi skall tillverka varor av bästa kvalitet, att vi skall vara bäst på service, att det skall vara kul att göra affärer med oss etc. Om vi med gemensamma ansträngningar lever upp till detta bör vi kunna se framtiden an med tillförsikt.

Den viktigaste tillgången hos Kinnasand är just *Du* som arbetar där. Förutsättning att lyckas i dagens hårda konkurrens är att ha välmotiverade engagerade medarbetare – självständiga aktiva människor.



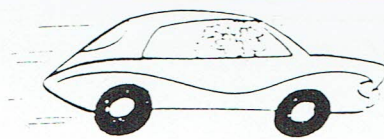
## Tjänstebil

Kinnasand har ett femtontal tjänstebilar idag. Dessa används dagligen för transporter av olika slag, såsom körning till lönsöm, hämtning av kunder etc.

Vi som disponerar dessa bilar är ansvariga för dess skötsel men även personligen betalningsansvariga för ev. fortkörnings- eller parkeringsböter.

Exempel: Tisdagen den 6:e december 1983 företogs en resa till Göteborg med bil *VW Passat LKA 753*. Den felparkerades på Nils Ericsonsgatan på en bussparkering.

Detta meddelades inte mig utan den 19 januari 1984 får jag en påminnelse om ej betald parke-



ringsbot.

Eftersom jag inte disponerade bilen själv gick jag ut med en förfrågan om vem som hade kört till Göteborg den dagen. Det var omöjligt att få tag på någon "skylldig". Detta kostar mig 150:– personligen vilket också företaget dragit från min lön, *löneförmån?!*. Jag överlever nog men överväger naturligtvis om jag vill låna ut bilen på dessa villkor i fortsättningen. Om någon känner på sig att vilja reda ut denna historia är han/hon välkommen till mig, så kan vi reda ut saken diskret!

Bo. G. Öberg

## Innehåll

nr 1/84

- 3 Sport
- 4 Resa, mässa
- 5 Produktion
- 6–7 Österns mystik i bilder
- 8–9 Klipp från Textilbranchen
- 10–11 Personalnytt

Ansvarig utgivare:  
Bengt Gilbert

Redaktör:  
Kerstin Andersson

## Poesihörnan

I en leverans av kartonger från Esselte Well fanns dessa små dikter nedtecknade på stora kartongark. Ett både annorlunda och positivt kundgrepp från någon anställd på Esselte Well. Vi tackar vår kartongleverantör för denna positiva inställning till oss och våra produkter.

*En tapet så vit som snö  
Kan förändra din miljö  
Blommig, randig eller diskret  
Kinnasand har din tapet!*

*Förnya din interiör  
I någon ny kulör  
Kinnasand har stort sortiment  
För kvalitet uti världen känt!*

*En tapet behövs ibland  
Köp kvalitet  
Köp Kinnasand!*

*Till fonder ja eller nej  
En fondtapet räcker för mej!*

H.J.