

POLARATOR OFFICE



JOC OKTETT

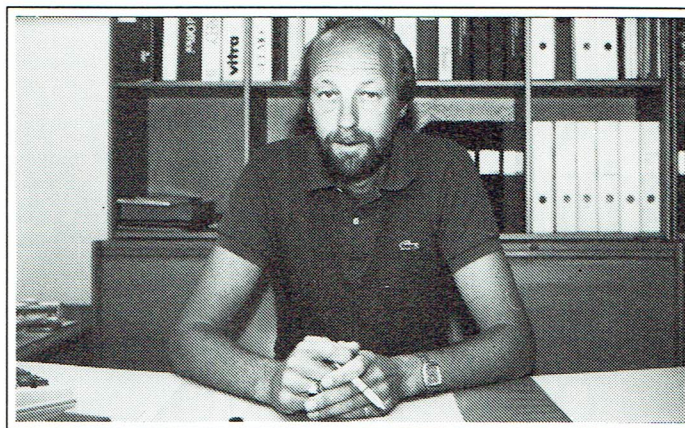
Kenneth Johansson, VD JOC Möbel AB

-JOC satsar offensivt under den goda kon- junkturen!

- På baksidan av den här exceptionella högkonjunkturen lurar en viss måttnad på marknaden.
- Därför, menar Kenneth Johansson VD på JOC, är det klokt att se till så att vi står starka när konjunkturen obönhörligen vänder.

- Vi har tidigare, och fortsatt sedan Polarator tog över i juni-86, investerat i vår egen styrka. Vi har "samlat på oss i ladorna" här i Vetlanda med att investera i maskiner och ny formgivning.
- När det gäller nya möbel-

koncernen "Polarator Office" så har vi redan från början kalkylerat med att en koncentrerad möbelgrupp ger oss styrka tillsammans. Främst gäller det på de absolut nödvändiga exportmarknaderna. Det är inte möjligt för ett



företag av vår storlek att ensamt bära de stora kostnader som exportsatsningar innebär.

- Vi måste satsa nu, effekten tar 2-3 år att skörda. Vi är redan inne ordentligt i Danmark och Norge. Vi är också på gång i England.

Det finns dessutom fördelar på inköpsidan.

- Även i de fall vi har kapacitet läggs naturligtvis produktionen inom gruppen. Vi till-

verkar exempelvis skåp åt Round Office.

Inga förändringar

- Det finns inga som helst planer på förändring av personal eller produktinriktning här i Vetlanda. Vi ska fortsätta att profilera oss i toppen på pyramiden med hög kvalitet, funktion och tidlös design inom vår speciella nisch på marknaden, menar Kenneth Johansson.